

**blau direkt**  
**Mit blau direkt als  
starken Partner in die  
(digitale) Zukunft**



**Lübeck, 09.01.2024. Die Kraus Krist Fuchs GmbH aus dem Raum Würzburg wird Teil von blau direkt. KKF GmbH ergänzt somit die Reihe der Maklerunternehmen, die erfolgreich ihre Nachfolge mit den individuellen Lösungen der Ruhestandsplanung mit blau direkt umsetzen konnten.**

Mit der Kraus Krist Fuchs GmbH tritt ein weiteres Maklerhaus aus Baden-Württemberg der blau direkt Gruppe bei. Seit mehr als 35 Jahren ist Kraus Krist Fuchs im Finanzbereich tätig und bietet individuelle und unabhängige Beratung in allen Fragen zu Versicherungen, Bausparen sowie Finanzierungen, Geldanlagen und Vermögensbildung. Die Entscheidung, Teil der blau direkt Gruppe zu werden, wurde zum Jahresausklang 2022 getroffen.

Geschäftsführer Harald Krist wollte rechtzeitig einen starken Partner ins Boot holen, um mit der rasanten Entwicklung in der Finanz- und Versicherungsbranche mitzuhalten. Durch die technologische Infrastruktur und fachliche Unterstützung der blau direkt Gruppe, bietet er seinen Mitarbeiter:innen einen sicheren Hafen und viele Möglichkeiten zur Förderung und Weiterentwicklung. So profitiert die Kraus Krist Fuchs GmbH künftig von der blau direkt Systemwelt, mit deren cloudbasierten Lösungen Maklerpartner:innen nachweislich ihren Umsatz alle 5 Jahre verdoppeln. Die umfassende Technologie-Landschaft entlastet von administrativen Aufgaben und baut automatisiert Kundenbestände aus. Kern der modernen Systeme für die Kunden- und Vertragsverwaltung für Makler:innen ist das Maklerverwaltungsprogramm AMEISE kombiniert mit Daten, die in Echtzeit aktualisiert werden. Die Kundinnen und Kunden der Kraus Krist Fuchs GmbH können sich ab sofort



Die Mitarbeiter:innen der Kraus Krist Fuchs GmbH, Harald Krist Geschäftsführer (4. v. l.) und Dirk Henkies Strategie- und Ruhestandsexperte bei blau direkt (3. v. r.)



außerdem über die Endkunden-App simplr freuen, die ihnen zur Übersicht ihrer Versicherungsverträge und getätigten Investments stets den aktuellsten Überblick liefert.

“Ein tolles und sehr sympathisches Team. Mit dem Standort und den qualifizierten Mitarbeiter:innen bieten wir nicht nur den Kunden und Kundinnen weiterhin beste Betreuung, sondern auch Makler:innen eine weitere Möglichkeit, ihre Nachfolge regional zu sichern. Die Entscheidung der Kraus Krist GmbH, sich blau direkt anzuschließen, zeigt eine Anerkennung unserer Leistungen und unseres Rufs in der Branche. Insgesamt unterstreicht der Beitritt den positiven Verlauf unserer strategischen Ziele und zeigt, dass unserer Vision und Herangehensweise erfolgreich sind und sich in der Branche durchsetzen.“, freut sich Dirk Henkies Strategie- und Ruhestandsexperte bei blau direkt über den Beitritt der Kraus Krist Fuchs GmbH.

Harald Krist, Geschäftsführer der Kraus Krist GmbH, erläutert den Beitritt zu blau direkt wie folgt: “Wir müssen uns als Maklerhaus den Herausforderungen der digitalen Welt stellen, ohne die vertrauten Pfade zu verlassen. Es muss uns gelingen, sowohl die Wünsche der jungen Generation als auch die Bedürfnisse der Babyboomer zu erfüllen. Genau dafür ist blau direkt der ideale Partner.”

Der aktuelle Anschluss der Kraus Krist Fuchs GmbH an die blau direkt Gruppe steht in einer langen Reihe vorheriger und auch künftiger Beitritte von Maklerunternehmen, die die Lösungen der Ruhestandsplanung mit blau direkt nutzen. Sei es in Form von Asset- oder Share-Deals oder eines der verschiedenen Ruhestandsmodelle z. B. der Maklerrente.

---

#### **Zu blau direkt:**

blau direkt setzt als Technologieanbieter seit über 20 Jahren neue Standards bei der Vereinfachung komplexer Abläufe und der Steigerung der Ertragskraft in der Versicherungs- und Finanzanlagenvermittlung.

Das Lübecker Unternehmen entwickelt eigene hochleistungsfähige Systeme, um seinen Innovationsvorsprung in der Digitalisierung und der Prozessoptimierung zu schützen und künftig weiter auszubauen.

Der Branchenprimus stellt seine cloudbasierten Services auf einer Produktivitäts-Plattform zur Verfügung, die eine nahtlose Kollaboration und Kommunikation zwischen Vermittler:innen, Produktgeber:innen und Verbraucher:innen ermöglicht. Der hohe Automatisierungsgrad dieser Plattform optimiert die Abwicklung individueller Sicherheits- und Vorsorgebedürfnisse von Verbraucher:innen und sorgt für deutlich mehr Effizienz bei der Verarbeitung von Antragsdaten, Bestandsdaten und dem kompletten Dokumentenmanagement.

Moderne Vermittlerunternehmen, die auf blau direkt als Technologiepool setzen, verdoppeln im Durchschnitt nachweislich alle fünf Jahre ihre Umsätze.

